

От проблем к решениям: подход СИБУРа с партнерами к повышению эффективности применения полимеров в сельском хозяйстве

Анна Рыжикова
Александра Воронкова

Февраль
2024



СИБУР

Партнеры для роста

СИБУР перерабатывает побочные продукты добычи нефти и газа в полимеры и другие продукты нефтехимии

ИСТОЧНИКИ СЫРЬЯ



Жидкое углеводородное сырьё

Попутный нефтяной газ (ПНГ - побочный продукт добычи нефти и газа)

Перерабатывая ПНГ, СИБУР предотвращает выбросы в атмосферу **7 млн т** в год загрязняющих веществ и **70 млн т** в год CO₂-эквивалента

ПРОИЗВОДСТВО СИБУРА



3,7 тыс. км протяженность трубопроводной инфраструктуры

25,7 млрд куб. м переработка ПНГ

11 млн т нефтехимические производственные мощности компании

Наши производственные мощности по основным продуктам



3,1 млн т полиэтилен

1,2 млн т синтетические каучуки

0,3 млн т ПВХ

0,1 млн т поликарбонат

2,0 млн т полипропилен

0,4 млн т полистирол

0,3 млн т ПЭТ

0,1 млн т СБС-полимеры

ОТРАСЛИ ПРИМЕНЕНИЯ



Строительство



Сельское хозяйство



Упаковка



Транспорт



Медицина



Товары народного потребления

В СИБУРе внедряется отраслевой подход

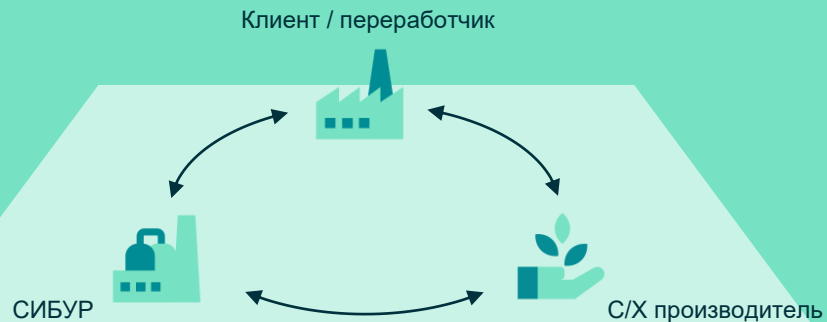


Было



- **Отсутствие прямого диалога** с конечными потребителями готовых изделий: С/Х производителями, ассоциациями и т.д.

Стало



- Выявление **потребностей и трендов** в рамках взаимодействия с конечными потребителями
- Совместная работа **с клиентами** над **удовлетворением** спроса и потребностей сельскохозяйственных производителей

Внедрение отраслевого подхода – шаг вперед во взаимовыгодном сотрудничестве сельхозпроизводителей, переработчиков и СИБУРа

01

Переход от взаимодействия в логике продуктов и дирекций СИБУРа к логике применений, сегментов потребления и отраслей

02

Лучшее понимание специфики, потребностей, задач и возможностей нескольких переделов с целью развития конечных применений

03

Фокус не на комбинацию цены/объема в моменте, а на синергию и взаимную выгоду на долгосрочном горизонте

04

Больше времени и внимания на проработку совместных проектов, продуктов и сервисов за рамкам традиционных операционных переговоров

05

Единое окно для связи между клиентом и СИБУром по всем потребляемым продуктам



Программы поддержки клиентов и участников отрасли



Технические инструменты



Технические консультации

Консультации по свойствам продуктов, подбор рецептур, помощь с выбором оборудования и его настройкой



Разработка новых продуктов и решений

Разработка новых марок и продуктов СИБУР, доработка рецептур готовых изделий



Агроиспытания

Партнеры СИБУР в испытаниях получают специальные условия на продукт для тестирования и в ряде случаев при дальнейшем использовании



Лабораторная поддержка

Выполнение аналитических и физико-механических исследований нефтехимического сырья и готовых полимерных изделий

Финансовые инструменты



Импортозамещающий форсаж

Специальные коммерческие условия на сырье для замещения объема импорта по готовым изделиям



Инвестиционный форсаж

Специальные коммерческие условия на сырье (частичная компенсация инвестиций или % по займу) для более быстрой окупаемости проекта



Отраслевой форсаж

Специальные коммерческие условия на сырье для замещения традиционных решений на полимерные



Экспортный форсаж

Специальные коммерческие условия на сырье для обеспечения конкурентоспособности готовых изделий переработчика на экспортных рынках

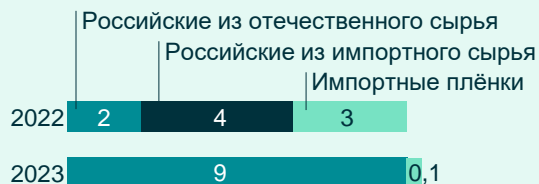
Примеры применения программ поддержки в сельскохозяйственной отрасли



Импортозамещающий форсаж

Предоставление производителю ценовых условий, учитывающих стоимость импортного сырья и готовой продукции, **позволили полностью заместить импорт** в сегменте силосных пленок

Рынок силосных пленок РФ, тыс. т



Отраслевой форсаж

Подбор рецептуры пленки рукава и спец. программа с клиентом позволили в 2023 г. локализовать производство рукавов для хранения зерна и предложить отрасли 1300 тонн продукции или **более 11 тысяч рукавов**

Экономия затрат на хранение 10 000 тонн зерна в рукавах за 6 месяцев достигает

16,4 млн руб.



Инвестиционный форсаж

Предоставление партнеру ценовых условий на сырье, компенсирующих % ставку по кредиту на оборудование, **позволили нарастить в РФ производственные мощности** по морским канатам

Рынок морских канатов в РФ, т



Проекты, прорабатываемые совместно с Ягодным союзом и его участниками



Емкости для рассады с ножками

В РФ отсутствует производство емкостей для рассады с ножками. Ранее завозились из Голландии

Статус

Совместно с клиентом **TAPA.ru** прорабатываем импортозамещение изделия

Вопросы к отрасли

- Средний цикл жизни кассеты
- Сезонность кассеты
- Диаметр ячейки, может ли она быть унифицирована под разные виды культур



Ящик-чешка

С/Х производители не знают переработчиков, которые выпускают соответствующее требованиям готовое изделие

Статус

Совместно с клиентом **TAPA.ru** прорабатываем запрос ягодной отрасли

Дальнейшие шаги

- Представление существующего решения
- Обработка обратной связи



Клипсы для растений

Получен запрос от Ягодного союза на производство клипсов для растений

Статус

Проработка идеи: анализ рынка и потенциала, сбор данных

Вопросы к отрасли

- Бенчмарк
- Объем рынка (для каких культур, как часто меняют и т.д.)
- Требование к готовому изделию

Наша команда



Анна Рыжикова

Руководитель
отраслевого маркетинга

Сельское хозяйство

+7 (495) 777 55 00 доб. 6399

+7 916 001-21-99

RyzhikovaAV@sibur.ru



Александра Воронкова

Главный специалист
отраслевого маркетинга

Сельское хозяйство

+7 (495) 777 55 00 доб. 4498

+7 916 176-42-88

voronkovaalv@sibur.ru

Портал обратной связи

Пройти опрос
по мероприятию

Оставить заявку
на подбор решений
для сельского хозяйства

Получить консультацию
по климатическим
проектам

